Sklep krok po kroku

1. Określ, co będziesz sprzedawać. Wypisz nazwy kategorii w sklepie.
2. Wypisz produkty z cenami. Jeśli produkt ma warianty – wypisz wszystkie np. Koszulka XS, S, M, L, XL, XXL lub Buty 38, 39, 40, 41, 42, 43, 44. Dla nas potrzebne jest tylko kilka produktów, abyśmy zrozumieli specyfikę produktu. Wypisz przykładowe parametry produktu, lub określ ile ich jest.
3. Ustal formy dostawy np. odbiór osobisty, kurier (która firma), poczta polska, paczkomaty, inne. Przypisz ceny za wysyłki np. kurier przedpłata 20 zł, kurier za pobraniem 24 zł.
4. Ustal metody płatności np. za pobraniem, przelew na konto, płatność PAYU lub PayPal.
5. Podpisz odpowiednie umowy z kurierem np. z pocztą polską, paczkomatami, PAYU i PayPal.
6. Przygotuj dane firmy i dane konta bankowego.
7. Przygotuj regulamin swojego sklepu, najlepiej zlecić firmie np.: <https://solidnyregulamin.pl/>
8. Ustal, kto zgłosi bazę do GIODO? Może to zrobić za Ciebie powyższa firma.
9. Ustal czy będziesz sprzedawać na allegro i lub czy potrzebujesz integracji w wystawianiu w sklepie i allegro automatycznie.
10. Zastanów się jak będziesz promować sklep w internecie?
Pozycjonowanie SEO, AdWords, Social Media, E-mail marketing.
11. Zastanów się jakie podstrony informacyjne potrzebujesz np.: O nas, Kontakt.